

Wilhelm Marcel Hoogen ■ Von-Droste-Str. 13 ■ 41515 Grevenbroich

Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Grevenbroich, 4. September 2020

Bewerbung für die Position als Key Account Manager - Handelsmarke

Sehr geehrte Damen und Herren,

als ein traditionsreiches Familienunternehmen und gleichzeitig führender Anbieter von Fruchtsäften bzw. fruchthal-tigen Getränken in Deutschland, bietet die Valensina GmbH ein äußerst spannendes Arbeitsumfeld. Sehr gerne möchte ich meine Erfahrungen in Verbindung mit meinen Fähigkeiten und meiner äußerst hohen Leidenschaft für den Vertrieb als Key Account Manager in Ihrem Unternehmen einbringen.

Im Verlauf meines bisherigen beruflichen Werdegangs habe ich mein Wissen und Können in vielen komplexen Arbeitsumgebungen unter Beweis stellen dürfen. Besonders durch meine Tätigkeiten als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst, Sales Manager im Außendienst sowie meine letzte Anstellung als Account Manager und Sales Expert hatte ich die Möglichkeit fundierte Vertriebskenntnisse mit verschiedenen Arbeitsabläufen und Strukturen in unter-schiedlichen Branchen kennen zu lernen. Hierdurch konnte ich viele Erfahrungen im Umgang mit zahlreichen Ge-schäftspartnern sammeln, was mir ein hohes Gespür für das Gleichgewicht zwischen bedarfsgerechten Beratun-gen und unternehmerischen, wirtschaftlichen Gesichtspunkten verlieh. Während meines Auslandsjahres in Austra-lien konnte ich bei der Pure & Healthy Ltd. in Perth den gesamten Prozess zur Herstellung frischer Bio-Fruchtgetränke kennenlernen und habe mir dort fundiertes Wissen über die einzelnen Schritte der Wertschöp-fungskette von der Ernte bis hin zum Vertrieb über verschiedene Vertriebskanäle aneignen können.

In meiner letzten Tätigkeit bei der meinestadt.de GmbH unterlagen die intensive Marktbeobachtung, die Analyse und Bewertung von Geschäftsprozessen und die Identifikation von Kundenbedürfnissen sowie die Beratung zum optimalen Produkt - Marketing - Mix meiner Verantwortung. Zudem gehörten die Durchführung von Präsentationen, Verhandlungen und Vertragsabschlüssen auf Kunden- und Expertenseite sowie die Erstellung von Reportings, Monitoring zugehöriger KPIs und Ableitung von Optimierungsmaßnahmen zu meinen Aufgaben. Ferner war ich für die Führung von Mitarbeiterschulungen über neue Produkte im Bereich Directories verantwortlich.

Ich möchte Sie sehr gerne persönlich davon überzeugen, dass Sie mit mir einen engagierten, zuverlässigen und äußerst lernbereiten Mitarbeiter gewinnen, bei dem Sie sowohl in selbstständigen Arbeitssituationen mit alleiniger Verantwortung als auch bei Arbeiten im Team stets eine zielstrebige und motivierte Arbeitseinstellung vorausset-zen können. Meine Gehaltsvorstellung beläuft sich auf ca. 65.000 EUR brutto pro Jahr.

Ich freue mich sehr über eine Einladung zu einem persönlichen Vorstellungsgespräch.

Mit freundlichen Grüßen



Wilhelm Marcel Hoogen

- Anlagen -